平成25年　9月12日

第41回　近畿支部資質向上研修会

（一社）建設コンサルタンツ協会
近畿支部　会員各位

主催：（一社）建設コンサルタンツ協会　近畿支部　総務部会

『交渉術、コミュニケーション力アップで表彰獲得を！』

拝啓　会員の皆様におかれましては、ますますご清栄のこととお慶び申しあげます。
さて昨年まで、本資質向上研修会では、客先とのコミュニケーション”力”アップに注目し、何を心がければ良いか、客先との協議にどのような配慮をするのか等、専門の講師の方にお話を頂き、資質向上を目指しました。
本年度も引き続き、コミュニケーションスキルアップを目指し、交渉スキルに注目、客先は勿論、業務の評価点アップに生かせる、コミュニケーション力について講師のお話しを聞き、資質向上を目指したいと思います。
大変貴重な機会ですので、ぜひ多数の方々が研修会に参加してくださいますよう、ご案内申し上げます。

敬具

◆　日時・会場　◆	平成25年10月15日（火）13：00～15：00（受付開始12：30～） 建設交流館　8階　グリーンホール （大阪市西区立売堀2－1－2　TEL06－6543－2551）
◆　プログラム　◆	13：00～13：10　開会挨拶：総務部会長　八尾　博彦 13：10～14：50　【客先とのコミュニケーションと交渉スキル】研修会 【講師】 株式会社ベクトル コンサルタント・　宇田川　摂（うだがわおさむ）氏 14：50～15：00　閉会挨拶：総務部会副部会長　宮内　和則
◆　研修内容　◆	オリエンテーション「交渉結果はコミュニケーションと交渉スキルで変わる」 1．交渉とは勝ち負けではない 2．押さえておきたいコミュニケーション(スキルとマインド) 3．交渉の構造を理解する 研修方式 ： 講義、ワークシート　等
◆　対　象　◆	コミュニケーション交渉力アップをめざす技術者、営業担当者、管理職など
◆　定　員　◆	250名
◆　受講料　◆	無料

申込方法　：建設コンサルタンツ協会近畿支部 HP からお申し込み下さい

申込期限　：平成25年9月27日（金）

CPD 番号　：201309090007